

Jahresbericht 2021 des Präsidenten vom Yetnet Kabelnetz Seon-Egliswil

Die Zusammenarbeit mit Egliswil haben wir konsolidiert

Bereits das zweite aussergewöhnliche Jahr der Pandemie haben wir nun hinter uns. Das, woran niemand gedacht hat, ist eingetroffen. Die Pandemie hatte uns das ganze Jahr über fest im Griff. Wir hoffen natürlich von ganzem Herzen, dass wir im 2022 aus der ganzen Sache herauskommen und die langersehnte Normalität wieder eintritt.

Ebenfalls haben wir bereits das zweite Jahr des gemeinsamen Weges mit der Antennengenossenschaft Seon und Egliswil hinter uns. Die Entwicklung ist sehr erfreulich, haben sich doch viele Kunden auf unserer Geschäftsstelle mit Fragen und Anliegen gemeldet, welche kompetent und zeitnah beantwortet werden konnten.

Der Netzausbau in Egliswil schreitet voran. Die 2. Zelle der Netzverkleinerung konnte trotz zwischenzeitlicher Faserknappheit des Glasfasernetzes der TBS Ende 2021 in Betrieb genommen werden. Im Q1-22 erfolgt nun der Ausbau auf 1.0 GHz dieser neuen Zelle und parallel die Inbetriebnahme einer weiteren Zelle.

Allgemein hat sich die Situation auf dem Telekommunikationsmarkt verschärft. Das Zusammengehen von Sunrise und UPC, sowie die Vereinbarungen zwischen Swisscom und Salt haben den Markt stark aufgemischt. Das macht die ganze Sache für uns nicht einfacher. Wir stellen einen Rückgang der Grundanschlüsse fest, da diese beiden Marktteilnehmer in grossem Stil Marketing betreiben und tiefpreisige Angebote mit attraktiven Kampagnen machen.

Den Kunden, welche bereits Produkte aus dem im Quickline-Start Portfolio haben, bietet Yetnet die Möglichkeit, die Rechnungen sehr einfach via e-billing zu begleichen.

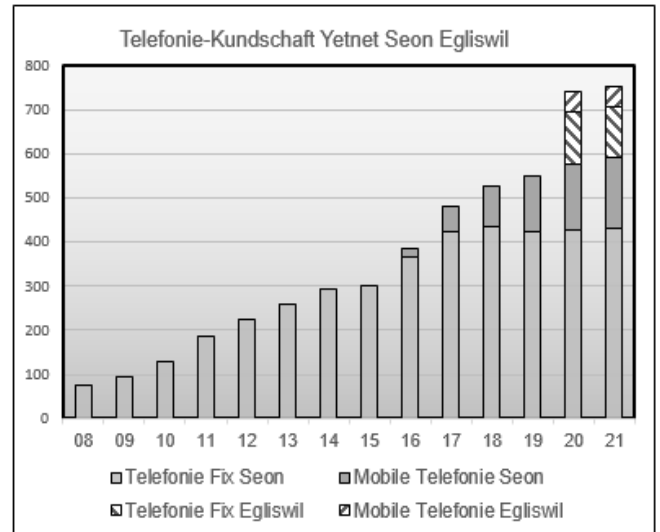
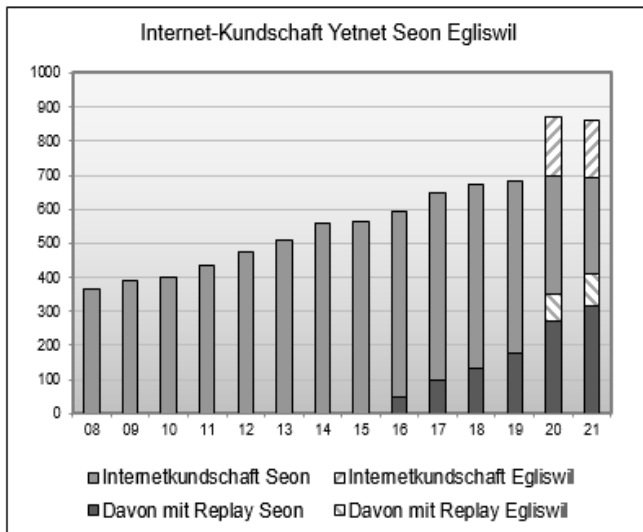
In Netz von Seon wird das Abonnement Start-L Anfangs 22 auf 1Gbit/s erhöht. Im Laufe des Jahres wird die Uploadleistung dieses Abonnements auf 200Mbit/s erhöht. Auf dem FttH Netz werden wir sogar 10Gbit/s symmetrisch anbieten können. Damit erreichen die Übertragungsraten phantastische Leistungen und genügen höchsten Ansprüchen. Sobald der Netzausbau in Egliswil abgeschlossen ist, werden diese Abonnemente ebenfalls angeboten.

Das Angebot

Nach wie vor ist das neue Produkteportfolio «Start» sehr beliebt. Es lohnt sich zu prüfen, ob ein Wechsel in das Start Portfolio lohnenswert ist. In den meisten Fällen lässt sich hier eine Optimierung in Richtung Preis-Leistungsverhältnis machen. Im Preis dieser Abonnemente ist der Digitalanschluss bereits enthalten, so dass alles mit einer Rechnung bezahlt werden kann.

Leider müssen wir aus eingangs erwähnten Gründen einen leichten Rückgang der Internetkundschaft hinnehmen. Der Rückgang beträgt gegen 1%. Die Kundschaft auf dem Festnetz bleibt auf hohem Niveau stabil.

Nach wie vor ist die Mobile Telefonie sehr beliebt. Die günstigen Abonnemente können dem Wettbewerb standhalten. Die Zunahme beträgt 5.7%. Ebenso steigt die Zahl jener Kunden, welche eine praktische Replay Box in der guten Stube haben. Die Zunahme beträgt 15.7%.



Jahresrechnung 2021 Yetnet Kabelnetz Seon-Egliswil

Trotz der erwähnten Erfolge im Markt, schlägt sich der Verlust der Abonnenten im Umsatz nieder. Die Kosten konnten auch aufgrund weniger Beiträge an den Genossenschaftsverband tiefer als budgetiert gehalten werden. In diesem Jahr wurden in Egliswil rund 38'000 Franken ins Netz sowie rund 76'000 Franken im gesamten Gebiet in Hausanschlüsse investiert. Die Abschreibungen wurden so hoch wie möglich angesetzt, zudem wurden 38'000 Franken Rückstellungen aufgelöst und für zusätzliche Abschreibungen verwendet. Die Jahresrechnung endet mit einem Nullergebnis. Die Liquidität war hoch genug, so dass 50'000 Franken des Darlehens zurückbezahlt werden konnten. Die Schuld beträgt per 31. Dezember 2021 257'429 Franken. Das Eigenkapital bleibt aufgrund des Ergebnisses unverändert bei 447'523 Franken.

Die Erfolgsrechnung und Bilanz 2021 im Überblick:

Erfolgsrechnung	Aufwand	Ertrag
Grundgebühr Digitalanschluss		323'624
Anschlussgebühren		24'351
Rückvergütungen, übriger Ertrag		95'829
Entnahme Rückstellungen		38'000
Verwaltungskosten, Steuern, übriger Aufwand	93'384	
Betriebskosten, Urheberrechtsgebühren, Konzession	216'835	
Debitorenverluste	0	
Abschreibungen	167'411	
Zinsaufwand	4'174	
Gewinn	0	
Total Aufwand und Ertrag	481'804	481'804

Bilanz	Aktiven	Passiven
Flüssige Mittel	46'333	
Debitoren	3'609	
Kabelanlage	354'825	
Netzmodernisierung	354'000	
Kreditoren		8'669
Transitorische Passiven		38'146
Darlehen WDC		257'429
Rückstellungen		7'000
Eigenkapital		447'523
Gewinn		0
Total Aktiven und Passiven	758'767	758'767

Das Tagesgeschäft des Vorstandes

Im vergangenen Jahr hat sich der Vorstand zu 2 Sitzungen getroffen und die Tagesgeschäfte behandelt. Durch die Fusion mit der Antennengenossenschaft Egliswil beträgt die Zahl der Abonnenten total 1'740. An 20 Kunden musste eine erste und an zwei Kunden eine zweite Mahnung gesendet werden. Zum Schluss möchte ich Ihnen, meine Damen und Herren, den herzlichen Dank für die Teilnahme an der GV und Ihre Kundentreue aussprechen. Herzlichen Dank gebührt meiner Kollegin und meinen Kollegen vom Vorstand, sowie den beiden Revisoren für ihre unermüdliche und hervorragende Arbeit.

Seon, im Januar 2022

Yetnet Kabelnetz Seon

 Hanspeter Meili, Präsident